

Гинис Л. А.

ИЕРАРХИЧЕСКАЯ СТРУКТУРА СИСТЕМЫ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

Адрес статьи: www.gramota.net/materials/1/2007/4/18.html

Статья опубликована в авторской редакции и отражает точку зрения автора(ов) по рассматриваемому вопросу.

Источник

Альманах современной науки и образования

Тамбов: Грамота, 2007. № 4 (4). С. 64-67. ISSN 1993-5552.

Адрес журнала: www.gramota.net/editions/1.html

Содержание данного номера журнала: www.gramota.net/materials/1/2007/4/

© Издательство "Грамота"

Информация о возможности публикации статей в журнале размещена на Интернет сайте издательства: www.gramota.net

Вопросы, связанные с публикациями научных материалов, редакция просит направлять на адрес: almanac@gramota.net

Современное социально-экономическое положение РФ требует постоянного внимания государства к обеспечению стабильных темпов роста как экономики в целом, так и ее составляющих, поэтому исследование структуры и возможностей управления экономической безопасностью является актуальным. Глобальный характер принимает обострение социальных, экономических, сырьевых и других проблем. Процессы глобализации непосредственно затрагивают экономическую политику государства, ограничивая ее возможности. Возрастает взаимозависимость государств. Появляются новые факторы, как положительные, так и отрицательные, и угрозы. Вот почему особую значимость, на сегодняшний день, представляет исследование системы экономической безопасности России и факторов, негативно влияющих на нее. Приоритетным направлением государственной политики в настоящее время признано совершенствование социально-экономического развития РФ, учет воздействия негативных факторов и угроз при принятии решений по построению устойчивой системы экономической безопасности. В систему безопасности государства входят подсистемы: безопасность и технологии, этническая безопасность, экологическая безопасность, негосударственная безопасность и экономическая безопасность.

Под экономической безопасностью понимают такое состояние экономики, при котором обеспечивается достаточно высокий и устойчивый экономический рост; эффективное удовлетворение экономических потребностей; контроль государства за движением и использованием национальных ресурсов; защита экономических интересов страны на национальном и международном уровнях. Это составная часть национальной безопасности, ее фундамент и материальная основа. Под национальной экономической безопасностью, согласно определению, данному в российском законодательстве, понимается состояние экономики, обеспечивающее достаточный уровень социального, политического и оборонного существования и прогрессивного развития Российской Федерации, неуязвимость и независимость ее экономических интересов по отношению к возможным внешним и внутренним угрозам и воздействиям. Объектом экономической безопасности выступает как экономическая система, взятая в целом, так и ее составляющие элементы: природные богатства, производственные и непроизводственные фонды, недвижимость, финансовые ресурсы, людские ресурсы, хозяйственные структуры, семья, личность.

В ФЗ РФ от 2002 г. даются следующие понятия, угроза безопасности – это совокупность условий и факторов, создающих опасность жизненно важным интересам личности, общества и государства. Угрозы экономической безопасности – совокупность явлений, процессов, условий, факторов, оказывающие негативное воздействие на хозяйство страны, ущемляющие экономические интересы личности, общества и государства.

Действующее законодательство РФ трактует показатели экономической безопасности следующим образом - это наиболее значимые параметры, дающие общее представление о состоянии экономической системы в целом, ее устойчивости и мобильности: рост ВВП, уровень и качество жизни большинства населения, темпы инфляции, уровень безработицы, структура экономики, имущественное расслоение населения, криминализация экономики, состояние технической базы хозяйства, расходы на НИОКР, конкурентоспособность, импортная зависимость, открытость экономики, внутренний и внешний долг государства.

Меры обеспечения экономической безопасности – это совокупность способов, осознанных действий, направленных на предотвращение внутренних и внешних угроз безопасности.

Согласно Постановлению Правительства РФ 1996 года система экономической безопасности включает в себя: выявление ситуаций, при которых фактические или прогнозируемые параметры экономического развития выходят за пределы пороговых значений; разработку мер по их преодолению при подготовке прогнозов и программ социально-экономического развития, а также при проведении экспертиз и принятии оперативных решений по финансовым и хозяйственным вопросам; организация соответствующего контроля в Министерстве экономике РФ.

Угрозы экономической безопасности это: имущественная дифференциация населения; деформирование структуры Российской экономики; возрастание неравномерности развития социально-экономического развития регионов; криминализация общества и хозяйственной деятельности.

Очевидно, что систему экономической безопасности можно представить как иерархическую организационно-экономическую структуру. Понятно, что формы проявления угроз экономической безопасности на различных уровнях иерархии будут иметь не только отличия в смысловом наполнении, но и в своем перечне, несмотря на общность действия дестабилизирующих факторов в условиях единого экономического пространства. Например, к глобальным факторам, на уровне «экономическая безопасность страны», следует отнести общий спад производства, расстройство финансовой системы, рост социальной напряженности, криминализацию общества и экономики, дальнейшее ослабление конкурентоспособности и т.д. К критериям экономической безопасности РФ, раскрывающим эти факторы, согласно Постановлению Правительства РФ 1996 г. относят: способность экономики функционировать в режиме расширенного воспроизводства; зависимость экономики от импорта важнейших видов продукции и продовольствия; уровень внешнего и внутреннего долга и возможности его погашения; обеспеченность экономики

стратегическими ресурсами и эффективность государственного контроля за их обращением; уровень бедности; уровень имущественной дифференциации населения и безработицы; устойчивость финансовой системы; рациональная структура внешней торговли; доступность для населения образования, культуры и медицинского и социального обслуживания, пассажирского транспорта и массовых видов связи, жилья и коммунальных услуг; поддержание научного потенциала страны и сохранение отечественных научных школ; сохранение единого экономического пространства и межрегиональных экономических отношений; достаточный уровень государственного регулирования экономических процессов.

На уровнях иерархии типа «регион», «отрасль», «промышленность», «корпорация» можно воспользоваться вышеописанными факторами и критериями, однако их следует детализировать и иметь более точный инструментарий для измерения. Представим обобщенную структуру экономической безопасности на этом уровне иерархии и на уровне «предприятие». Ее составляющими подсистемами являются:

- правовая безопасность подразумевает всестороннее юридическое обеспечение деятельности, грамотную правовую работу с контрагентами и властью, решение иных правовых вопросов;
- силовая безопасность занимается режимами, физической охраной объектов и личной охраной руководства, противодействием криминалу, взаимодействием с правоохранительными и другими государственными органами;
- информационная безопасность основана не только на защите собственной информации, в том числе конфиденциальной, но и проводит деловую разведку, информационно-аналитическую работу с внешними и внутренними субъектами;
- кадровая (и интеллектуальная). Это процесс предотвращения негативных воздействий на экономическую безопасность за счет рисков и угроз, связанных с персоналом, его интеллектуальным потенциалом и трудовыми отношениями в целом (некомпетентность персонала) [Чумарин 2003];
- технико-технологическая безопасность предполагает создание и использование такой технической базы, оборудования и основных средств производства и таких технологий и бизнес-процессов, которые усиливают конкурентоспособность;
- финансовая безопасность рассматривает и регулирует вопросы финансово-экономической состоятельности предприятия, устойчивости к банкротству, определяет параметры платежеспособности и другие «денежные» характеристики; Также включаются вопросы о проверке бизнес-репутации кредитных организаций, поставщиков, партнеров и клиентов;
- экологическая.

Обобщая работы Бурцева и Козаченко [Бурцев 2001, Козаченко и др. 2003], опишем угрозы экономической безопасности. В целом, на любом уровне иерархии их можно разделить на три группы: внешние, внутренние и форс-мажорные угрозы.

К последней группе независимо от уровня иерархии относят катастрофические угрозы, а именно природные и техногенные: пожары, наводнения, экологическая катастрофа и т.п.

Раскроем первую и вторую группы на уровнях «отрасль», «промышленность», «корпорация» и «предприятие».

К внутренним угрозам можно отнести: некомпетентный менеджмент; неэффективные научно-производственная и маркетинговая стратегии; нарушение режима сохранения конфиденциальной информации; некомпетентность собственника в производственно-финансовых и институциональных вопросах, организационных и ряда др.; противоправные действия кадровых сотрудников; внутрифирменные хищения.

Наиболее представительной является группа внешних угроз, которые порождаются: неадекватной финансово-экономической политикой государства; элементарными просчетами органов власти и управления; ошибками, злоупотреблениями и иными отклонениями (бесхозяйственность, волокита, разнообразные экономические преступления и т.д.) в управлении финансовой системой государства, субъекта РФ; нелегитимными действиями контролирующих органов (необоснованные претензии налоговых либо правоохранительных органов); криминализацией общества и экономики, криминальными посягательствами; партнерскими рисками; недобросовестностью деловых партнеров, недобросовестной конкуренцией, проявляющейся в форме: экономического шпионажа, лживой рекламы, компрометации фирмы, фальсификации и подделки продукции, и, наконец, посредством прямого обмана, нанесения материального ущерба, психологического и физического подавления; снижением уровня жизни населения информационными ошибками.

В целом, все факторы или угрозы, влияющие на экономическую безопасность, можно сгруппировать, выделив: политические, социально-экономические, экологические, научно-технические и технологические, юридические, природно-климатические, демографические, криминалистические и другие. Выявление и идентификация факторов риска, опасностей и угроз – одна из наиболее важных задач обеспечения экономической безопасности.

На уровне иерархии «предприятие» детализации требует и само понятие экономической безопасности такого хозяйствующего субъекта, которое должно формулироваться с учетом специфических особенностей его функционирования. Очевидно, что экономическая безопасность предприятия имеет прямую причинно-обусловленную связь с системой и результатами стратегического планирования своего развития в

зависимости от целей производства, средств и возможностей их достижения, конкурентной среды, условий хозяйствования и т.д.

Наиболее полно показатели и индикаторы экономической безопасности предприятия перечислены в работе Бендикова [Бендиков 2000]. Удобно разделить все показатели на три группы.

Группа 1. Индикаторы производства: динамика производства (рост, спад, стабильное состояние, темп изменения); реальный уровень загрузки производственных мощностей; доля НИОКР в общем объеме работ; доля НИР в общем объеме НИОКР; темп обновления основных производственных фондов (реновации); стабильность производственного процесса (ритмичность, уровень загруженности в течение определенного времени); удельный вес производства в ВВП (для особо крупных предприятий-монополистов); оценка конкурентоспособности продукции; возрастная структура и технический ресурс парка машин и оборудования.

Группа 2. Финансовые индикаторы: объем портфеля заказов (общий объем предполагаемых продаж); фактический и необходимый объем инвестиций (для поддержания и развития имеющегося потенциала); уровень инновационной активности (объем инвестиций в нововведения); уровень рентабельности производства; фондоотдача (капиталоемкость) производства; просроченная задолженность (дебиторская и кредиторская); доля обеспеченности собственными источниками финансирования оборотных средств, материалов, энергоносителей для производства.

Группа 3. Социальные индикаторы: уровень оплаты труда по отношению к среднему показателю по отрасли, по промышленности или экономике в целом; уровень задолженности по зарплате; потери рабочего времени; структура кадрового потенциала (возрастная, квалификационная).

С точки зрения состояния финансовой безопасности предприятия необходимо перечислить следующие показатели, которые можно исходя из их назначения, объединить в следующие группы [Олейникова 2004].

1. Показатели платежеспособности: коэффициент заимоспособности; коэффициент абсолютной ликвидности (0,2-0,3); промежуточный коэффициент покрытия (0,7-0,8); общий коэффициент покрытия (2,0-2,5). В скобках указаны пороговые значения, при которых предприятие признается платежеспособным [Бараненко, Шеметов 2004].

2. Показатели финансовой устойчивости характеризуют степень защищенности привлеченного капитала и состоят из: коэффициента собственности или независимости ($>0,7$); коэффициента заемных средств ($<0,3$); соотношения заемных и собственных средств (<1). В скобках указаны предельные значения этих коэффициентов, принятые для стран с развитой рыночной экономикой.

3. Показатели деловой активности: общий коэффициент оборачиваемости; скорость оборота; оборачиваемость собственных средств.

4. Показатели рентабельности: имущество предприятия; собственные средства; производственные фонды; долгосрочные и краткосрочные финансовые вложения; собственные и долгосрочные заемные средства; норма балансовой прибыли; чистая норма прибыли.

Одной из основных целей при построении устойчивой структуры экономической безопасности предприятия является предотвращение ущерба, потерей, которые можно разделить следующим образом: материальные, трудовые, кадровые, финансовые, временные, особые виды потерь, информационные потери [Колосов 2001].

На уровне «предприятие» также можно выстроить простейшую иерархию управления предприятием: управление безопасностью предприятия, управление экономической безопасностью предприятия, управление финансовой безопасностью. Последнее органически входит в общую систему управления, являясь одной из его функциональных подсистем, обеспечивающих реализацию управленческих решений преимущественно в финансовой сфере его деятельности.

Сделаем некоторые выводы.

Важнейшим элементом безопасности государства является экономическая безопасность, которая представляет собой обеспечение устойчивого экономического развития страны и состояние защищенности от внутренних и внешних угроз. Экономическая безопасность государства характеризуется уровнем развития производительных сил и экономических отношений, наличием полезных ископаемых, развитой инфраструктуры, квалифицированной рабочей силы, а также характером интеграции в систему мировых хозяйственных связей.

Проблема безопасности государства в целом и экономической в частности, является сложно-формализуемой проблемой, требующей учета самых разнообразных, зачастую, несопоставимых аспектов, описываемых большой совокупностью взаимозависимых динамических факторов. При этом все факторы можно распределить по степени важности, взаимной зависимости, степени влияния и т.д. Тем самым они образуют иерархию.

Как отмечают представители компании IBS – лидера российского рынка консалтинга и информационных технологий, создание модели экономической безопасности необходимо, в первую очередь, органам государственного управления для поддержки принятия решения в вопросах макроэкономической политики и разработке мер по регулированию рыночной экономики.

Модель экономической безопасности позволила бы описать состояние экономики на макро и микро экономическом уровне, провести анализ и прогноз, и, как результат, определить оптимальные приоритеты стратегии экономической безопасности государства в целом. В частности:

- описать общее состояние и функционирование экономики;
- выявлять взаимосвязи между важными макроэкономическими показателями (валовой внутренний продукт, конечное потребление, инвестиции, сбережения, располагаемый доход и др.);
- контролировать и анализировать текущее состояние экономики;
- прогнозировать и планировать тенденции развития.

Совершенно очевидно, что подобная модель должна базироваться на опыте экспертов в данной области, их творческом потенциале, формализованных научных знаниях, методах принятия решений, методологии системного анализа.

Моделирование системы экономической безопасности, влияния различных факторов на нее, позволит разработать сценарии развития существующих и появления новых ситуаций на моделируемом объекте. В зависимости от выбранных сценариев развития различных кризисных ситуаций на объекте можно разработать мероприятия по преодолению и возможному снижению ущерба от негативного влияния угроз и кризисных ситуаций на экономические процессы, и рассмотреть последствия их воплощения «в жизнь» опять же на модели.

Список использованной литературы

- Бараненко С. П., Шеметов В. В.** Стратегическая устойчивость предприятия. – М.: «Центрполиграф», 2004 – 496 с.
- Бендиков М. А.** Экономическая безопасность промышленного предприятия в условиях кризисного развития // «Менеджмент в России и за рубежом», №2 – М.: Изд-во «Дело и Сервис», 2000.
- Бурцев В. В.** Факторы финансовой безопасности России // «Менеджмент в России и за рубежом», №1 - М.: Изд-во «Дело и Сервис», 2001.
- Козаченко А. В., Пономарев В. П., Ляшенко А. Н.** Экономическая безопасность предприятия: сущность и механизм обеспечения. - Киев: Либра, 2003. – 280 с.
- Постановление Правительства РФ 1996 г. «О первоочередных мерах по реализации государственной стратегии экономической безопасности Российской Федерации».** Постановление Правительства РФ от 27-12-1996.
- Федеральный закон РФ «О безопасности»** / в ред. от 25-07-2002.
- Чумарин И. Г.** Что такое кадровая безопасность компании? // «Кадры предприятия», №2 – М.: Изд-во «Дело и Сервис», 2003.
- Экономическая безопасность хозяйственных систем:** Учебник / Под общ. ред. А.В.Колосова. - М.: РАГС, 2001. – 445 с.
- Экономическая и национальная безопасность:** Учебник / под ред. Е. А. Олейникова. – М.: Издательство «Экзамен», 2004. – 768 с.

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ПСИХОЛОГИЯ И МОДЕЛИ ЭКОНОМИЧЕСКОГО ПОВЕДЕНИЯ

Глуценко П. И.

Кубанский государственный университет

Исследование экономической психологии, или психологических аспектов экономики - перспективное поле научных изысканий. Экономические психологи интересуются такими темами, как житейское понимание экономики; факторами, лежащими в основе экономических решений; отношениями между личной идентичностью и массовым потреблением и др. Психология традиционно отдает предпочтение абстрактным исследованиям перед анализом материальных условий современной жизни. Последним почти не уделяется внимание в современной психологической теории. В начале своего существования проблематика экономической психологии фокусировалась, прежде всего, на отношениях между психологией и экономикой. Дж. Катона писал: «Мы будем рассматривать экономические процессы как проявления человеческого поведения и анализировать их с точки зрения современной психологии». Катон предложил первый проект эмпирического исследования психологических аспектов экономического поведения. Одной из частей этого проекта стал способ понимания отношения между психологией людей и экономикой. «Объективные» экономические условия действуют на поведение индивидуума, но они же опосредованы субъективными воззрениями на экономику. Так, никто не может предугадать в каком направлении идет экономика: будет ли она развиваться или падать в следующий период времени - неясно. Людям же нужно решать вопрос, тратить или сохранять свои накопления. В этих условиях общественное мнение становится значимым фактором экономики. Если большая группа людей одновременно меняет свое поведение, решая, тратить или сберегать средства, то их решение повлияет на такой макроэкономический феномен, как объем доступных для инвестиций денег. Психологический фактор изменит течение бизнес-цикла. Программа экономической психологии, намеченная в этих и других рассуждениях Катона, весьма влиятельна и до сих пор. Она предполагает четкое разграничение между экономическими и социально-психологическими переменными в любой теоретической или методологической позиции и, следовательно, между объективным и субъективным взглядом на экономику.

По Катоне, социальнопсихологические процессы действуют на уровне индивидуума, а не на уровне групп или масс. Экономическое поведение понимается как совокупность восприятия и поведения индивидуумов. Такое представление связано с подчеркиванием особой роли принятия решений в исследовании