

Осотова Екатерина Юрьевна, Шишкина Наталья Викторовна

ТРАНСАКЦИОННЫЕ ИЗДЕРЖКИ КАК ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПОТЕРИ ОБЩЕСТВА И ФАКТОРЫ, ВЛИЯЮЩИЕ НА НИХ

Адрес статьи: www.gramota.net/materials/1/2011/7/44.html

Статья опубликована в авторской редакции и отражает точку зрения автора(ов) по рассматриваемому вопросу.

Источник

Альманах современной науки и образования

Тамбов: Грамота, 2011. № 7 (50). С. 141-142. ISSN 1993-5552.

Адрес журнала: www.gramota.net/editions/1.html

Содержание данного номера журнала: www.gramota.net/materials/1/2011/7/

© Издательство "Грамота"

Информация о возможности публикации статей в журнале размещена на Интернет сайте издательства: www.gramota.net

Вопросы, связанные с публикациями научных материалов, редакция просит направлять на адрес: almanac@gramota.net

УДК 33

*Екатерина Юрьевна Осотова, Наталья Викторовна Шишкина
Воронежский государственный аграрный университет им. К. Д. Глинки*

ТРАНСАКЦИОННЫЕ ИЗДЕРЖКИ КАК ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПОТЕРИ ОБЩЕСТВА И ФАКТОРЫ, ВЛИЯЮЩИЕ НА НИХ[©]

Трансакционные издержки - это издержки (денежные и неденежные), появляющиеся при принятии управленческих решений о реализации товаров (информационных затрат по поводу рынков сбыта, покупателям, поставщикам, конкурентам, ценах реализации, затрат по рекламе, по заключению договоров и т.п.).

Экономические потери общества от существования административных барьеров ведения хозяйственной деятельности, введенных нормативными актами органов государственного (федерального и регионального) и муниципального управления, складываются из двух составных частей:

- прямых потерь населения от роста розничных цен, связанных с необходимостью несения хозяйствующими субъектами непроизводительных издержек, нацеленных на преодоление административных барьеров и отвлекаемых, тем самым, из процессов создания стоимости;

- косвенных потерь, связанных с недопроизводством стоимости (и валового внутреннего продукта) из-за неэффективного использования ресурсов, вызванного несовершенством структуры рынков и слабостью стимулов к развитию производства, обусловленной низким уровнем конкуренции; снижение объемов производства, т.е. объемов предложения на рынке, также проявляется в росте уровня цен, который был бы ниже, если бы предложение оказалось относительно более высоким.

По своей экономической природе эти потери складываются из двух компонентов: во-первых, непроизводительных трансакционных издержек, связанных с необходимостью преодоления искусственных административных барьеров, а во-вторых, снижения эффективности использования имеющихся ресурсов. В величине прямых потерь населения от роста розничных цен скрываются как трансакционная составляющая (на покупателя перекладываются дополнительные издержки производителей и торговцев), так и составляющая, вызванная низким уровнем предложения.

Косвенные потери общества лишь частично сказываются на благосостоянии населения, выражаясь в сокращении налогов, из которых финансируется заработная плата работников бюджетной сферы, а также в сокращении заработной платы работников, занятых в недостаточно эффективно работающих организациях. Одновременно косвенные потери, как отмечалось, могут отразиться и в повышении цен, поскольку предприниматели в условиях нынешнего российского рынка могут повышать цены, не рискуя сразу столкнуться с ограничениями со стороны спроса вследствие невысокого уровня конкуренции на большинстве отечественных рынков.

Непосредственным основанием для возникновения прямых потерь для населения от роста розничных цен служат официальные и теневые выплаты, которые вынуждены осуществлять хозяйствующие субъекты для формального выполнения правил, устанавливающих административные барьеры хозяйствования.

Эти выплаты по своей экономической природе представляют разновидность трансакционных издержек.

Трансакционные издержки, как известно, представляют собой затраты ресурсов на фиксацию, изменение и защиту прав собственности на различные факторы (ресурсы) экономической деятельности. Это не плата за сами ресурсы, а плата за право пользования ими. Тем самым, различные помехи и барьеры на пути получения прав пользования и порождают трансакционные издержки.

Поскольку наилучшие стимулы к эффективному использованию ресурсов создаются в условиях четко определенных и надежно защищенных прав собственности, те затраты ресурсов общества, которые осуществляются для спецификации и защиты подобных прав, представляют собой необходимую часть общих трансакционных издержек; очевидно, они имеют производительный, общественно полезный характер. Те же трансакционные издержки, которые приходится нести экономическим агентам для обеспечения соответствия своей деятельности вводимым государством правилам, которые не способствуют росту общественного богатства, - именно такие правила и представляют собой административные барьеры, - являются непроизводительными, приводящими к упомянутым выше потерям в благосостоянии общества.

Непроизводительные трансакционные издержки, с которыми сталкиваются отечественные предприниматели, можно сгруппировать следующим образом:

- получение доступа к ресурсам и правам собственности на них (регистрация предприятия, регистрация изменений в статусе предприятия, его уставных документах, получение права на аренду помещения, доступ к кредитам, лизингу оборудования и т.п.);

- получение права на осуществление хозяйственной деятельности (лицензирование деятельности, рабочих мест, сертификация производимой и ввозимой из-за рубежа продукции);

- поддержание деловых отношений и применение санкций (согласование принимаемых решений с контролирующими организациями, получение различных льгот).

Особый вид трансакционных издержек ведения хозяйственной деятельности представляет собой явление, получившее в экономико-правовой литературе название «вымогательство ренты». Речь идет о создании властями различных угроз (в форме «информационных утечек») ухудшения условий хозяйствования, в ответ на которые предприниматели, как правило, развивают активную лоббирующую деятельность, дабы не допустить воплощению угрозы в реальность. Выплачиваемые при этом суммы тем значительнее, чем большую угрозу бизнесу несет намечаемое изменение правил.

Выделяют следующие факторы, от которых зависит уровень и структура трансакционных издержек:

- **размер рынка**, диктующий степень персонификации отношений. Когда отношения персонифицированы, издержки спецификации и принуждения снижаются. При обезличенных отношениях все происходит наоборот: издержки заключения контракта растут из-за необходимости более тщательной спецификации обмениваемых прав. Кроме того, степень предсказуемости действий контрагента падает с увеличением анонимности взаимоотношений, а значит, растет необходимость в различных тратах, связанных с обеспечением стабильности и устойчивости отношений;

- **необходимость измерений** поддающихся оценке характеристик товаров и услуг или действий индивидов в процессе обмена. Сложность оценки обмениваемых прав обусловлена наличием трансакционных издержек и неопределенности. Измерения заключаются в количественной и качественной оценке характеристик товаров, которые участвуют в трансакции, а также оценке прав на них, перераспределяемых в её рамках;

- **система принуждения**. Введение системы законодательного принуждения сыграло важную роль в развитии контрактных отношений. Однако она не способна обеспечить принуждение в полной мере;

- **идеологические установки и представления индивидов**. Идеология влияет на индивидуальный выбор, что в свою очередь сказывается на экономической деятельности. Когда индивид ограничен жесткими правами морали, он менее склонен к оппортунистическому поведению, и издержки контроля его действий, принуждения его к исполнению обязательств ниже, чем когда он ведет себя как эгоист. В обществе, где доминирует идеология, не приемлющая оппортунизм, трансакционные издержки снижаются.

Итак, на уровень трансакционных издержек оказывает влияние и технологические, и правовые, и культурные факторы функционирования экономической системы.

УДК 510.6:683.3

Эдуард Анатольевич Пиль

Петербургский государственный университет путей сообщения

ПРОГНОЗИРОВАНИЕ ЧИСЛЕННОСТИ НАСЕЛЕНИЯ ДЛЯ СТРАН G7[©]

Все страны заинтересованы в увеличении численности населения в особенности те, у которых падает рождаемость. Данная статья посвящена вопросу прогнозирования для семи высокоразвитых стран группы G7. Для того, чтобы произвести прогнозирование численности населения Q_{pc} необходимо знать по каким законам оно происходило ранее и выявить закономерность в зависимости от времени. С этой целью был проведен корреляционно-регрессионный анализ влияния 16-ти летнего промежутка времени, за период с 1990 до 2006 гг., т.е. зависимость $Q_{ps}=f(t)$. Корреляционно-регрессионный анализ проводился с использованием *Excel*, а также программы *Регрессия* и показал, что функция *ЛИНЕЙ* в *Excel* дала лучшие результаты, поэтому для всех представленных ниже таблиц расчетные значения Q_{pc} были получены с помощью уравнения линеаризации. Коэффициенты корреляции R^2 , выявленные при этих расчетах, сведены в Табл. 1 и расположены в порядке их уменьшения.

Из Табл. 1 видно, что почти в 72% случаев R^2 имеет значения больше 0,9 и только у двух стран - Германии и Италии - он составляет 0,7786 и 0,6661 соответственно. Таким образом, можно сразу сделать вывод, что численность населения рассмотренных стран тесно связана с увеличением времени.

Табл. 1. Коэффициенты корреляции R^2 по странам для $Q_{pc} = f(t)$

№	Страна	R^2	№	Страна	R^2
1.	США	0,9986	5.	Англия	0,9464
2.	Япония	0,9578	6.	Италия	0,6661
3.	Германия	0,7786	7.	Канада	0,9991
4.	Франция	0,9735			