Коряков А. Г., Михайлов В. Г.

ПРОМЫШЛЕННОСТЬ МИНЕРАЛЬНЫХ УДОБРЕНИЙ РОССИИ В УСЛОВИЯХ РЫНКА

Адрес статьи: www.gramota.net/materials/1/2008/3/36.html

Статья опубликована в авторской редакции и отражает точку зрения автора(ов) по рассматриваемому вопросу.

Источник

Альманах современной науки и образования

Тамбов: Грамота, 2008. № 3 (10). С. 94-97. ISSN 1993-5552.

Адрес журнала: www.gramota.net/editions/1.html

Содержание данного номера журнала: www.gramota.net/materials/1/2008/3/

© Издательство "Грамота"

Информация о возможности публикации статей в журнале размещена на Интернет сайте издательства: www.gramota.net

Вопросы, связанные с публикациями научных материалов, редакция просит направлять на адрес: almanac@gramota.net

Угрозы:

– появление новых образовательных учреждений;

– усиление коммерческих вузов в связи с накоплением истории, грамотной организацией маркетинговой политики, четким позиционированием на рынке;

– быстрое устаревание актуальности отдельных профессий и связанных с ними образовательных услуг.

Однако необходимо не только вскрыть угрозы и возможности, но и попытаться оценить их с точки зрения того, сколь важным для вуза является учет в стратегии своего поведения каждой из выявленных угроз и возможностей. Для такой оценки применяется метод позиционирования каждой конкретной возможности на матрице возможностей.

Похожая матрица составляется для оценки угроз. Сверху откладываются возможные последствия для вуза, к которым может привести реализация угрозы. Сбоку откладывается вероятность того, что угроза будет реализована.

Анализ выявленных угроз позволяет установить, что самой опасной угрозой является быстрое устаревание актуальности отдельных профессий и связанных с ними образовательных услуг. В связи с этим она должна обязательно устраняться путем открытия новых специальностей и обновления существующих за счет модернизации образовательных программ. Угроза усиления коммерческих вузов также должна находиться в поле зрения руководства государственных вузов. Что касается угрозы появления новых конкурентов, то ей можно уделить меньше внимания.

Реализация предлагаемых мер позволит государственным вузам эффективно управлять портфелем предлагаемых образовательных услуг, вырабатывать соответствующие маркетинговые стратегии по отдельным услугам для достижения целей учебного заведения в целом.

Список литературы

Друкер, П. Рынок: как выйти в лидеры / П. Друкер. – М.: Прогресс, 1992.

Лайко М. Ю. Выход российских вузов на международный рынок образовательных услуг / М. Ю. Лайко, О. В. Сагиновой и Д. Фэруэзер [Электронный ресурс]. – 2007. – Режим доступа: http://www.marketologi.ru/lib/saginova/inter_vuz.html

Федько В. П. Маркетинг / В. П. Федько. – Ростов-на-Дону: Феникс, 2005. – 415 с.

ПРОМЫШЛЕННОСТЬ МИНЕРАЛЬНЫХ УДОБРЕНИЙ РОССИИ В УСЛОВИЯХ РЫНКА

Коряков А. Г., Михайлов В. Г.

Московская государственная академия тонкой химической технологии им. М. В. Ломоносова

Кузбасский государственный технический университет

В последние годы на внутреннем рынке РФ наблюдается восстановительный рост платежеспособного спроса. Однако он носит конъюнктурный характер и не базируется на фундаментальных макроэкономических предпосылках.

Важнейшей под отраслью химической промышленности России, возникшей в эпоху советской индустриализации, является производство минеральных удобрений. Изначально ориентированная на внутреннее потребление, в начале 90-х гг. прошлого века отрасль столкнулась с галопирующим сокращением внутреннего платежеспособного спроса на свою продукцию. В тоже время, не произошло коррелирующего сокращения объемов производства минеральных удобрений, как, например, в легкой и пищевой промышленностях РФ (см. таблицу 1).

Таблица 1.

Производство и потребление минеральных удобрений в РФ

Показатели	1991	1998	2000	2004	2007*
Потребление минеральных удобрений на внутреннем рынке, млн. тн пит в-ва	12	3,4	4,8	6,7	7,8
Экспорт минеральных удобрений, млн. тн пит в-ва	3,85	4,9	6,4	8,8	8,5
Выпуск минеральных удобрений, млн. тн пит в-ва	16	8,4	11,3	15,7	16,3

*- оценка авторов.

Источник: данные Росстата

Причиной этого выступили с одной стороны фактор благоприятной внешнеэкономической конъюнктуры, а с другой – быстрое освоение отечественными предприятиями азов внешнеэкономической деятельности. Конечно, это был тернистый путь, не обошлось без ошибок и «шишек», но в результате отечественные «удобренщики» сумели сохранить основные производственные фонды, во многих случаях провести их модернизацию, удержать от распада трудовые коллективы и социальную инфраструктуру, что особенно важно для городов, где эти предприятия являются градообразующими.

В настоящее время отрасль минеральных удобрений одна из самых инвестиционно привлекательных в химической промышленности. На ее долю приходится 10,3% общей выручки от реализации товарной продукции отрасли.

Отрадно наблюдать, что в последнее время высокие темпы роста потребления минеральных удобрений демонстрируют отечественные сельхозпроизводители. Однако этот уровень еще далек от советских норм внесения удобрений в почву и недостаточен исходя из реальных агрономических потребностей (см. таблицу 2). Следовательно, рост потребления будет продолжен в ближайшей перспективе при наличии сопутствующих организационно-экономических предпосылок к нему. Прежде всего, речь идет об инвестиционных ресурсах и оборотных средствах, доступных отечественному сельскому хозяйству: продолжатся вливания из бюджета вследствие сверхвысоких нефтяных доходов, либо будет создан устойчивый экономический механизм межотраслевого перелива капиталов на макроуровне, сейчас сказать сложно. Но в противном случае ожидать устойчивого продолжения сегодняшней тенденции потребительского роста в отечественном сельском хозяйстве не приходится.

Таблица 2.

Внесение удобрений под посевы в сельскохозяйственных организациях РФ

Показатели	1975	2000	2002	2004	2006	2007*
Всего внесено минеральных удобрений (в пересчете на 100% пит в-в), млн. тн	1,89	1,36	1,48	1,38	1,41	1,42
Удельный вес удобренной площади во всей посевной площади, %	89	27,4	30,1	28,7	31	38
Внесение минеральных удобрений под зерновые культуры (в пересчете на 100% пит в-в), кг на 1 га	35	20	20,5	22	25	28
Внесение минеральных удобрений под сахарную свеклу (в пересчете на 100% пит в-в), кг на 1 га	350	119	139	145	225	240
Внесение минеральных удобрений под кормовые культуры (в пересчете на 100% пит в-в), кг на 1 га	28	13	12	15	17	19

*- оценка авторов

Источник: данные Минсельхоза РФ, Аналитический обзор «Российский рынок минеральных удобрений: текущее состояние, нормативно-правовое регулирование, возможные пути решения проблем»// Аппарат Государственной Думы. Правовое управление, М. 2006 г.

Другое дело мировой рынок минеральных удобрений, куда отечественные производители уже вписались весьма удобно.

Во многом, благодаря благоприятной конъюнктуре на внешнем рынке удалось сохранить действующие производственные мощности, нарастить выпуск товарной продукции в последние годы.

В настоящее время собственность на средства производства в отрасли минеральных удобрений сконцентрирована в частных руках. Это предопределяет ответственность новых собственников за развитие отечественной отрасли, а с другой стороны обременяет решением новых проблем. Охарактеризуем их в нескольких словах.

1. Противодействие доступа российских минеральных удобрений на зарубежные рынки со стороны глобальных конкурентов. Причем это противодействие ведется с использованием административного ресурса в странах – крупнейших мировых потребителях удобрений. Так, например, в США – стране, особенно ратующей за свободу торговли, введена запретительная пошлина на ввоз российского карбамида в размере 68% от таможенной стоимости, что его делает поставки на территорию США экономически не оправданными. По поводу российской аммиачной селитры Минторг США устанавливает квоты - количественные ограничения, которые устанавливаются для каждого производителя в РФ с распределением по периодам поставок. Кроме того, помимо квот, существует механизм определения минимальной цены поставки аммиачной селитры, ниже которой российские поставщики не имеют право продавать американским потребителям. Этот механизм основан на заниженной стоимости фрахта, что заведомо делает неконкурентоспособной поставку из России. Это понимают все: российские поставщики, американские потребители, американский Минторг, наши конкуренты – американские производители, однако, менять существующую практику наши американские партнеры не хотят [3, с. 35].

2. Высокая изношенность основных производственных фондов. Возрастная структура основных производственных фондов химической промышленности весьма красноречива: доля оборудования, находящегося в эксплуатации свыше 20 лет составляет 69%. В промышленности минеральных удобрений ситуация хуже среднеотраслевой – 76% [2, с. 45]. Это означает, что оборудование во многих случаях изношено уже не только морально, но и физически. Так, например, из-за значительного износа и морального устаревания основных фондов в производствах аммиака расход природного газа в расчете на единицу продукции у нас на 30-40% выше, чем на западноевропейских или американских.

Изменение ситуации возможно лишь при организации масштабного инвестиционного процесса в отрасли, ориентированного на смену технико-технологического парка. Сегодня инвестиции в отрасль минераль-

ных удобрений составляют около 12 млрд. рублей в год, в то время как по нашим оценкам потребность в инвестициях составляет в 6 раз больше. В этом отношение определенные надежды возлагаются на реализацию принято Правительством РФ Стратегии развития химической и нефтехимической промышленности на период до 2015 г. и создании на государственном уровне инвестиционного фонда и Банка развития.

3. Удорожание транспортных затрат на перевозки минеральных удобрений. Особенностью отрасли является широкое использование железнодорожного транспорта для поставок удобрений внутри страны и морского – на экспорт. Большая часть (64%) минеральных удобрений перевозится навалом (наливом). Для этого используется специализированный подвижной состав – минераловозы (хопры) и специальные наливные танкера, а также балкерные теплоходы.

Транспортные расходы составляют около трети себестоимости производства минеральных удобрений. В связи с тем, что при территориальном размещение предприятий отрасли в советский период основной акцент делался на близость к потребителям продукции внутри страны, то многие заводы, за исключением двух изначально экспорториентированных (ТольттиАзот и Невинномысский Азот), размещены в отдалении от портов, основных экспортных магистралей. Это обстоятельство предопределяет сильную зависимость отечественных производителей удобрений от транспортных тарифов, обеспечения подвижным составом, наличия буферных складов готовой продукции. Так, например, Кемеровское ОАО «Азот» находится в Западной Сибири и имеет расстояние 5000 км, что до восточных портов (Находка, Ванино), что - до западных (Южный, Николаев, Рига, Клайпеда, Калининград, Таллинн). Без получения специальных ставок на перевозку удобрений по экспортным направлениям предприятие обречено.

Кроме того, следует принимать во внимание, что большинство морских портов, пригодных для перевалки минеральных удобрений находится теперь на территории сопредельных государств. Это дополнительно увеличивает стоимость транспортировки на 15-20% по сравнению с российскими портами. Следовательно, приоритетнейшей задачей для устойчивого развития отрасли минеральных удобрений является строительство новых терминалов для перевалки сухих грузов в портах на территории РФ. В настоящее время такие проекты осуществляются силами самих удобренческих компаний. В порту Санкт-Петербурга уже действует первая очередь терминала минудобрений, построенная «Уралкалием» совместно с Морским портом. В соседней Усть-Луге аналогичное строительство ведет «Акрон» совместно с «Сильвинитом». Крупнейший производитель удобрений «ЕвроХим» проводит предпроектные работы по строительству собственного терминала в Усть-Луге. Еще один терминал введен в действие при участии «Сильвинита» в порту Восточный Приморского края. «ТольяттиАзот» с переменным успехом ведет строительство терминала жидкого аммиака на Таманском полуострове и т.д. [1, с. 4].

4. Увеличение стоимости природного газа. Данная проблема является ключевой для отрасли, в особенности затрагивающей производство азотных и сложных удобрений. Удельный вес затрат на природный газ в себестоимости производства удобрений и аммиака составляет от 40% до 80% [2, с. 67]. До настоящего времени дешевый газ позволял отечественным производителям быть конкурентными на мировом рынке удобрений несмотря на изношенное оборудование, высокие нормы расхода природного газа, неэффективную организацию производства, устаревшую управленческую структуру, обремененность непрофильными активами и т.д.

На 2008 г. для отечественных производителей сохраняются льготные условия приобретения природного газа – 78 долл. США за 1000 куб. м., тогда как для украинских производителей входящая цена природного газа с доставкой до комбинатов будет в пределах 200 – 220 долл. США за 1000 куб. м, для европейских потребителей она составит 300 долл. США за 1000 куб м. [4, с. 36]

Понятно, что такая ситуация возможна прежде всего потому, что наша страна обладает естественным конкурентным преимуществом – наличием крупных запасов природного газа. Но, Россия не единственная страна в мире, располагающая такими запасами. Ближневосточные государства, страны Латинской Америки добывают «дешевый» газ, что позволило им в кратчайший срок создать у себя с нуля современную отрасль минеральных удобрений. Особенно динамично, в этом отношении, развиваются арабские страны: Саудовская Аравия, Катар, Объединенные Арабские Эмираты, Египет. Жесткую конкуренцию со стороны новых производителей удобрений уже почувствовали отечественные производители в 2006-2007 гг. Практически закрытыми для них по этой причине оказались рынки стран Юго-Восточной Азии, частично Индии, западного побережья Южной и Латинской Америки.

В настоящее время РАО «Газпром» реализует стратегию на увеличение стоимости природного газа для отечественных потребителей. Это существенно повлияет на возможности отечественных поставщиков минеральных удобрений успешно конкурировать на мировом рынке, приведет к удорожанию удобрений для отечественных сельхозпроизводителей, снизит инвестиционную привлекательность отрасли в целом. Нахождение в данном вопросе «соломонова решения», когда учитывались бы интересы газовой монополии и интересы двух крупнейших секторов отечественной экономики – промышленности и сельского хозяйства.

Список литературы

1. **Аналитический обзор «Российский рынок минеральных удобрений: текущее состояние, нормативно-правовое регулирование, возможные пути решения проблем»** // Аппарат Государственной Думы. Правовое управление. - М., 2006.

2. **Васильев М. Г., Денисов О. К.** Управление химическими компаниями. - М.: НИИТЭХИМ, 2006.
3. **Державин Л.** Плодородие в ножницах цен // Химия и бизнес. – 2004. - № 2. - С. 34-36.
4. **Тумин В. М., Коряков А. Г. и др.** Устойчивое инновационное развитие промышленного предприятия. - М.: ФГУП Издательство МГОУ, 2007.

ПРОБЛЕМЫ КАДРОВОГО РАЗВИТИЯ ЮТИ ТПУ

Крампит Н. Ю., Борисова Н. М.
Юргинский технологический институт (филиал) Томского политехнического университета

В ноябре 1957 года история высшего образования в Западной Сибири пополнилась новыми страницами. В г. Юрге был открыт учебно-консультационный пункт Томского политехнического института, который на каждом новом этапе обретал и новый статус: от учебно-консультационного пункта заочного факультета к механико-машиностроительному факультету с двумя формами обучения; а от него – к филиалу политехнического университета при ПО «ЮМЗ»; а в настоящее время к Юргинскому технологическому институту Томского политехнического университета. Проблема обеспечения высококвалифицированными кадрами профессорско-преподавательского состава стояла и при открытии УКП, стоит она и сейчас. Как решить эту проблему? Этот вопрос всегда волновал руководство высшей школы нашего города.

В статье рассмотрены проблемы, связанные с кадровым потенциалом Юргинского технологического института (филиала) Томского политехнического университета.

Юргинский технологический институт (филиал) Томского политехнического университета находится в ведомстве Федерального агентства по образованию и относится к государственному образовательному учреждению высшего профессионального образования.

В статье использованы данные архива отчетов работы института за 7 лет.

В 1987г. в Юргинском институте обучалось 100 студентов, в том числе на дневном отделении – 50человек. В целом, обучение велось по 2 специальностям: «Оборудование и технология сварочного производства» и «Технология машиностроения».

В сентябре 2006г. в Юргинском институте обучалось 1858 студентов, в том числе на дневном отделении – 1275человек (данные на 01.12.2006г.). Особенность обучения на дневном отделении заключается в совмещении учебного и рабочего семестров – это система «Завод-ВТУЗ». В целом, обучение ведется по 9 специальностям: «Оборудование и технология сварочного производства» и «Технология машиностроения», «Менеджмент организации», «Прикладная информатика (в экономике)», «Бухгалтерский учет, анализ и аудит», «Экономика и управление на предприятии (в машиностроении)», «Металлургия черных металлов», «Технология обслуживания и ремонта машин в агропромышленном комплексе», «Горные машины и оборудование». В 2007г. состоится набор по новой специальности: «Инженерная защита окружающей среды» Также имеется возможность получить второе высшее образование по специальностям: «Бухгалтерский учет, анализ и аудит», «Экономика и управление на предприятии (в машиностроении)», «Оборудование и технология сварочного производства».

Общее число обучающихся и доля контрактных студентов по формам обучения за 8 лет представлена в таблице 1.

Таблица 1.

Общее число обучающихся и доля контрактных студентов по формам обучения

Период	ДО		ВО		ЗО	
	Общее число обучающихся	Контрактные студенты	Общее число обучающихся	Контрактные студенты	Общее число обучающихся	Контрактные студенты
01.12.2000	853	213	566	176	58	13
01.12.2001	1003	298	576	187	86	22
01.12.2002	1151	395	545	175	151	63
01.12.2003	1262	477	512	155	237	128
01.12.2004	1313	524	490	118	266	137
01.12.2005	1305	508	415	72	268	140
01.12.2006	1275	493	351	54	232	129

За последние семь лет общее число обучающихся студентов по всем формам обучения увеличилось на 26%, при этом число студентов, обучающихся по контракту с полным возмещением затрат, удвоилось. Увеличение числа обучающихся в 2001г., 2002г. и 2003г. связано с открытием новых специальностей. До 2004г. идет процесс увеличения общего числа обучающихся, что составляет 140% по сравнению с 2000г. Начиная с 2005г., видна тенденция уменьшения общего числа студентов. За последний год число студентов, обучающихся на бюджетной основе, уменьшилось на 1,8% за счет сокращения числа бюджетных мест.