

Сидорченко Анатолий Евгеньевич

ВЛИЯНИЕ КЛАСТЕРОВ НА СНИЖЕНИЕ ТРАНСАКЦИОННЫХ ИЗДЕРЖЕК

В статье рассмотрены вопросы, связанные с влиянием кластеров на транзакционный сектор компаний и организаций; выделены основные типы транзакционных издержек и раскрыты пути их снижения в рамках данных структур. Автор акцентирует внимание на том, что на сегодняшний день кластеры являются эффективным инструментом, обуславливающим рост национальной экономики.

Адрес статьи: www.gramota.net/materials/1/2014/5-6/34.html

Статья опубликована в авторской редакции и отражает точку зрения автора(ов) по рассматриваемому вопросу.

Источник

Альманах современной науки и образования

Тамбов: Грамота, 2014. № 5-6 (84). С. 114-117. ISSN 1993-5552.

Адрес журнала: www.gramota.net/editions/1.html

Содержание данного номера журнала: www.gramota.net/materials/1/2014/5-6/

© Издательство "Грамота"

Информация о возможности публикации статей в журнале размещена на Интернет сайте издательства: www.gramota.net

Вопросы, связанные с публикациями научных материалов, редакция просит направлять на адрес: almanac@gramota.net

40-50% норм и дополнить новыми нормами в объеме около 20%. Таким образом, действующий Закон может быть изменен в части 60-90%, что с точки зрения юридической техники дает возможность утверждать о целесообразности принятия нового закона.

В новом законодательстве г. Москвы о торговле целесообразно предусмотреть и новые принципы развития торговли в мегаполисе с учётом зарубежного опыта и особенностей российской действительности. Так, предлагается введение нового принципа зонирования – кластерного принципа, что позволит более эффективно размещать торговые и иные объекты, обеспечивающие нужды находящегося на соответствующей территории населения.

Кластерный принцип, учитывающий специфику территориального деления, количество и контингент населения, как постоянно проживающего, так и пребывающего в течение определённого периода времени (например, туристические зоны, офисные помещения, учебные учреждения и т.д.), особенности размещения объектов, в том числе места, предназначенные для посещения иностранными гражданами, позволяет определить территории размещения торговых объектов, предоставляющих возможности иностранным гражданам, прежде всего туристам, пользоваться услугами торговых организаций. Необходимо определить кластеры, включающие в себя такие территории и не включающие.

Список литературы

1. **О государственной регистрации юридических лиц и индивидуальных предпринимателей:** Федеральный закон от 08.08.2001 № 129-ФЗ // Российская газета. 2001. 10 августа.
2. **О мерах по реализации Федерального закона от 30 декабря 2006 г. № 271-ФЗ «О розничных рынках и о внесении изменений в Трудовой кодекс Российской Федерации»** [Электронный ресурс]: Постановление Правительства Москвы от 22 мая 2007 г. № 394-ПП. URL: <http://www.garant.ru/products/ipo/prime/doc/287403/> (дата обращения: 07.12.2013).
3. **О торговой деятельности в городе Москве** [Электронный ресурс]: Закон города Москвы от 09.12.98 № 29. URL: http://mosopen.ru/document/29_zk_1998-12-09 (дата обращения: 07.12.2013).
4. **Об основах государственного регулирования торговой деятельности в Российской Федерации:** Федеральный закон от 28.12.09 г. № 381-ФЗ // Российская газета. 2009. 30 декабря.
5. **Об утверждении Доктрины продовольственной безопасности Российской Федерации:** Указ Президента Российской Федерации от 30.01.2010 г. № 120 // Российская газета. 2010. 03 февраля.

MOSCOW TRADE LEGISLATION PROBLEMS

Samoilova Valentina Vladimirovna, Ph. D. in Law
Moscow State University of Economics, Statistics and Informatics
wsamoilova@mail.ru

The problems of trade relations development and food security at both federal and regional levels are becoming increasingly important. This happens not only due to economic background, but also due to the social, organizational and legal peculiarities of the development of the Russian Federation and its subjects, which are mainly applied to trading activity associated with the realization of consumer goods and the provision of catering services.

Key words and phrases: contract; law; cluster principle; trade; market.

УДК 334.78

Экономические науки

В статье рассмотрены вопросы, связанные с влиянием кластеров на транзакционный сектор компаний и организаций; выделены основные типы транзакционных издержек и раскрыты пути их снижения в рамках данных структур. Автор акцентирует внимание на том, что на сегодняшний день кластеры являются эффективным инструментом, обуславливающим рост национальной экономики.

Ключевые слова и фразы: кластерная структура; кластеризация; кластерная политика; транзакционные издержки; синергетический эффект.

Сидорченко Анатолий Евгеньевич

г. Краснодар

sidat1990@mail.ru

ВЛИЯНИЕ КЛАСТЕРОВ НА СНИЖЕНИЕ ТРАНСАКЦИОННЫХ ИЗДЕРЖЕК[©]

Проблема кластеризации экономик развитых стран мира появилась в начале 1980-х гг. и была обусловлена выходом в свет пионерных работ американского учёного М. Портера, посвящённых кластерному подходу [7],

который начал привлекать к себе внимание передовых стран и международных организаций. В России, в силу определённых социально-политических и экономических преобразований, интерес к теории кластеров возник сравнительно недавно – примерно 15-20 лет назад. Несмотря на это, в России не только приняли на вооружение данный подход, но и положили его в основу всевозможных концепций и стратегий экономического развития российских регионов.

Кластерные структуры, по мнению ряда специалистов [6; 8], оказывают сильное влияние на величину и характер транзакционных издержек. В настоящее время транзакционный сектор экономики нуждается в значительных информационных и технологических ресурсах, а также испытывает недостаток квалифицированных специалистов, то есть нуждается в человеческом потенциале. Предприятия транзакционного сектора сами по себе несут колоссальные транзакционные издержки, что не может в конечном итоге не сказаться на соответствующих видах издержек промышленных предприятий, индивидуальных хозяйствующих субъектов, домашних хозяйств и страны в целом. Тем самым транзакционный сектор сегодня во многом определяет дальнейший поступательный вектор развития мировой экономики.

Полагаем, что в условиях неуклонного роста транзакционных затрат и транзакционного сектора в целом создание кластерных структур будет не только эффективным способом разрешения данной проблемы, но и позволит нивелировать те негативные явления и последствия, которые связаны, к примеру, с оппортунистическим поведением поставщиков или недобросовестным поведением деловых партнёров.

Мы представляем кластер, прежде всего, как систему, то есть совокупность элементов, упорядоченных особым образом, а также связей и отношений между ними. Как правило, к элементам типичного кластера могут быть отнесены предприятия-производители, вспомогательные организации различного рода, маркетинг-структура, поставщики, научно-исследовательские организации, высшие и средние учебные заведения, органы власти и др. Необходимо помнить, что принципиальное отличие кластерных структур от других типов кооперации и концентрации предприятий состоит в том, что в них возникают *постоянно повторяющиеся* неофициальные контакты (взаимодействия), которые и стимулируют формирование доверия, эффективных коммуникаций, что в конечном итоге обеспечивает стабильность их функционирования на долгосрочную перспективу. Помимо этого, одной из определяющих характеристик кластера является *географическая близость* входящих в его состав структурных элементов, что в результате и обуславливает конкурентные преимущества данного образования. Весьма важную роль в кластере играет некоторый центр, тем или иным образом координирующий действия участников. Причем, не обязательно он должен иметь официальный статус – это может быть субъект, занимающийся сбором и обработкой информации междисциплинарного характера [1]. Кластеры, будучи межотраслевыми образованиями, усиливают взаимосвязанность, взаимодополняемость отраслей благодаря быстрому распространению специфических для данного региона технологий, профессиональных навыков, информации и маркетинга.

Синергетический эффект, возникающий в результате взаимодействия предприятий в рамках кластера, объясняется во многом экономией транзакционных издержек при получении информации, спецификации прав собственности, снижении издержек обмена [2].

Рассмотрим подробно одно из важнейших преимуществ кластеров, связанное с путями снижения издержек транзакции.

1. Издержки поиска

Ввиду того, что в состав кластера входят разные, постоянно взаимодействующие организации и фирмы, это в конечном итоге способствует *снижению (экономии) времени поиска* потенциальных деловых партнёров. Поэтому можно с уверенностью говорить о том, что величина издержек транзакции стремится к нулевому значению.

Аналогично происходит экономия времени, связанного с поиском квалифицированных работников. Вузы, суззы и другие учебные заведения кластера несут ответственность за подготовку специалистов, непосредственно отвечающих профилю деятельности того или иного кластера. Это снижает затраты на поиск и ведение переговоров для найма работников, а также повышает эффективность занятия рабочих мест соответствующими им специалистами. Помимо этого, кластер «посылает сигналы» о существующих возможностях и приводит к снижению рисков перемещения рабочего места, что в итоге позволяет сократить издержки поиска специализированной рабочей силы из других мест [5].

2. Издержки ведения переговоров

Рыночная экономика требует отвлечения значительных средств на проведение переговоров об условиях заключения и оформления контрактов. В силу постоянного контакта участников кластера складываются особые доверительные отношения, что, с одной стороны, исключает возможность заключения договора с недобросовестным поставщиком, а, с другой стороны, ведёт к снижению потери времени, которое уходит на ведение длительных и зачастую ни к чему не приводящих переговоров.

Кластер обеспечивает возможность ведения конструктивного и эффективного диалога между родственными компаниями и их поставщиками, а также другими институтами. Работа и жизнь в сообществе, сплоченном не только коллегиально-корпоративными, но и родственно-дружескими связями, значительно сокращают необходимость в бумажном оформлении договорённостей.

В рамках кластера санкции по отношению к «нарушителю» более суровы, нежели решения суда, поскольку кластерное сообщество «вычеркнет» данную организацию из числа своих членов, что для последней грозит ростом издержек различного типа.

3. Издержки оппортунистического поведения

С точки зрения экономической теории, это – самый скрытый и самый интересный элемент транзакционных издержек. Оппортунистическим считается поведение, уклоняющееся от условий контракта (различные виды лжи, обмана и т.д.). Предприятия и организации, равно как и отдельные индивиды, нередко уклоняются от условий договора, т.е. предоставляют услуги меньшего объёма или худшего качества в тех пределах, в каких это не угрожает их экономической безопасности [3].

Доверительный микроклимат кластера *снижает риск оппортунизма* со стороны поставщиков, производителей, потребителей продукции и др. Неформальные отношения доверия, охватывающие всех участников кластера, являются той базовой составляющей, которая обеспечивает стабильность структуры системы и влияет на изменения, приводящие в конечном итоге к росту эффективности не только отдельных предприятий, но и кластера в целом.

4. Издержки вычленения

Кластеры способствуют снижению *издержек вычленения*, связанных с поиском рыночной ниши. Это объясняется тем, что каждая фирма кластерной структуры за определённый период функционирования в нём заняла свою экономическую нишу. Экономический субъект, пытающийся получить выгоду из существующих взаимосвязей и взаимоотношений, очень часто предпочитает оставаться в том же сообществе.

Например, для малых предприятий участие в кластере весьма привлекательно, поскольку их объединение с более крупными и надёжными партнёрами приводит к усилению переговорных позиций и появлению доступа к частным благам по сравнению с фирмами, находящимися за пределами кластера.

5. Издержки мониторинга

Будучи в составе кластера, предприятиям становится проще наблюдать за функционированием других фирм. И, наоборот, отдельная фирма вне кластера имеет гораздо худший доступ к информации и вынуждена при этом больше платить, таким образом и происходит существенное увеличение издержек мониторинга.

6. Издержки, связанные с асимметрией информации

Как известно, определяющую роль в современном мире играет информационное преимущество, простейшим проявлением которого является асимметричность информации. Кластерная структура аккумулирует необходимую информацию, сокращая тем самым время на её поиск и обработку [4]. Внутри кластера, на предприятиях и в организациях, происходит накопление знаний по маркетингу, технологиям, а также аккумуляция других специализированных видов информации. Доступ к данным типам информации может быть лучше организован и приводит к меньшим затратам для предприятий кластера, позволяя им работать за счёт этого более эффективно и выходить на передовой уровень производительности.

Близость расположения друг к другу, устойчивые связи по поставкам и технологиям, а также наличие постоянных личных контактов и общественных связей облегчают движение потоков информации внутри кластера. Важным частным случаем создаваемых кластером информационных преимуществ оказывается доступность информации о текущих потребностях потребителей.

Очень часто в состав кластерной структуры могут входить фирмы-заказчики, а другие участники, получая сведения об их нуждах и потребностях, способны более эффективно распространению информации в данной системе взаимоотношений. В современных условиях также вполне возможно внедрение общекластерной информационно-аналитической системы, ускоряющей информационный обмен между участниками как по вертикали, так и по горизонтали, что, тем самым, положительно скажется на всех элементах кластера.

Мы полагаем, что кластеры на сегодняшний день выступают весьма эффективным механизмом снижения транзакционных издержек, обеспечивая поступательный характер развития как экономики отдельного региона, так и государства в целом.

Список литературы

1. **Бочкова Е. В.** Методика расчёта мощности кластера в повышении эффективности национального производства // Вестник Красноярского государственного аграрного университета. 2013. № 9. С. 30-36.
2. **Бочкова Е. В., Кузнецова Е. Л.** Проблемы и перспективы формирования современных институциональных структур – кластеров (опыт Краснодарского края) // Вестник Иркутского государственного технического университета. 2011. Т. 53. № 6. С. 150-155.
3. **Бочкова Е. В., Кузнецова Е. Л.** Проблемы формирования кластерных структур региональной инновационной системы // Вестник Иркутского государственного технического университета. 2012. Т. 67. № 8. С. 163-167.
4. **Бочкова Е. В., Кузнецова Е. Л.** Сущностные аспекты кластеризации российской экономики // Вестник Иркутского государственного технического университета. 2012. Т. 60. № 1. С. 157-161.
5. **Бочкова Е. В., Кузнецова Е. Л.** Эволюция территориальных форм общественного разделения труда. Краснодар: Краснодарский ЦНТИ, 2011.
6. **Кузнецова Е. Л., Бочкова Е. В.** Кластерная политика в России: проблемы и перспективы // Альманах современной науки и образования. Тамбов: Грамота, 2010. № 3. Ч. 2. С. 112-114.
7. **Портгер М.** Конкуренция / пер. с англ. М.: Издательский дом «Вильямс», 2002. 496 с.
8. **Романова О. А., Лаврикова Ю. Г.** Потенциал кластерного развития экономики региона // Проблемы прогнозирования. 2008. № 4. С. 56-70.

CLUSTERS INFLUENCE ON TRANSACTION EXPENSES REDUCTION

Sidorchenko Anatolii Evgen'evich

Krasnodar

sidat1990@mail.ru

The article considers the questions related to the influence of clusters on the transaction sector of companies and organizations; the main types of transaction expenses are singled out and the ways of their reduction are disclosed within these structures. The author draws attention to the fact that nowadays clusters are an effective instrument that conditions the growth of national economy.

Key words and phrases: cluster structure; clustering; cluster policy; transaction expenses; synergistic effect.

УДК 519.65:51-74

Физико-математические науки

Рассматривается задача аппроксимации силы света точечного источника с помощью тригонометрических полиномов. Исходными данными для аппроксимации служат результаты фотометрических экспериментов. Решение задачи позволит описывать светораспределение источника одним аналитическим выражением во всем диапазоне углов. Способ аппроксимации основан на методе наименьших квадратов и отбрасывании слагаемых с малыми коэффициентами. Оценивается погрешность метода.

Ключевые слова и фразы: тригонометрический полином; интерполяция; аппроксимация; метод наименьших квадратов; фотометрические данные.

Сыромясов Алексей Олегович, к. ф.-м. н., доцент

Прытков Сергей Владимирович

Мордовский государственный университет им. Н. П. Огарева

syal1@yandex.ru; sergeyv1adi88@gmail.com

АППРОКСИМАЦИЯ ФОТОМЕТРИЧЕСКИХ ДАННЫХ ТРИГОНОМЕТРИЧЕСКИМИ ПОЛИНОМАМИ ОДНОЙ ПЕРЕМЕННОЙ[©]

Введение. Одна из задач фотометрии – приближенное нахождение аналитической зависимости силы света I точечного источника света (ИС) от направления его излучения. Само направление задается парой сферических углов в одной из фотометрических систем – (C, γ) , (A, α) или (B, β) .

Исходным материалом для аппроксимации служат данные, полученные экспериментальным путем. Они могут быть представлены в виде таблицы, в которой экваториальные и меридиональные углы перечисляются с определенным шагом, и каждой паре углов соответствует измеренное значение силы света. Как правило, при измерениях шаг отсчета меридиональных углов составляет не более 5° , а экваториальных – не должен превышать 10° [5].

Для упрощения допустимо описывать светораспределение ИС не в трехмерном пространстве, а в нескольких характерных плоскостях. Тем самым один из двух сферических углов фиксируется; задача сводится к определению I в функции другого угла, который далее будет обозначаться как φ .

Без ограничения общности будем считать, что $\varphi \in [0; \Phi_0]$, где Φ_0 – длина диапазона изменения угла. Как правило, она составляет 2π или π . Чаще всего шаг отсчета угла $\Delta\varphi$ постоянен, и измеренные углы φ_k можно описать формулой

$$\varphi_k = k\Delta\varphi. \quad (1)$$

Номер k изменяется от 0 до некоторого N , причем $N\Delta\varphi = \Phi_0$. Значения силы света, излучаемого в направлениях, заданных этими углами, известны:

$$I(\varphi_k) = i_k. \quad (2)$$

По этим данным требуется приближенно отыскать функцию $I(\varphi)$.

Один из методов построения искомой зависимости – кусочно-линейная интерполяция. Она предполагает, что пары соседних точек (φ_k, i_k) и (φ_{k+1}, i_{k+1}) в плоскости (φ, I) соединены отрезком прямой. Несмотря на простоту, данный метод достаточно точен, что объясняется малостью величины $\Delta\varphi = \varphi_{k+1} - \varphi_k$.

Недостатком кусочно-линейной интерполяции является то, что при разных φ зависимость силы света от направления описывается разными выражениями. В то же время иногда желательно иметь одно и то же аналитическое выражение $I(\varphi)$ для всех φ из диапазона $[0; \Phi_0]$. Например, это может оказаться удобным при расчете суммарного светораспределения нескольких ИС, расположенных в одной и той же точке. В связи с этим возникает вопрос: в каком виде искать это выражение.